



RENCONTRES ACHETEURS : LES PORTS INNOVANTS AUX PAYS-BAS ET AU DANEMARK

L'innovation au cœur du secteur portuaire
dans ces deux pays d'opportunités !

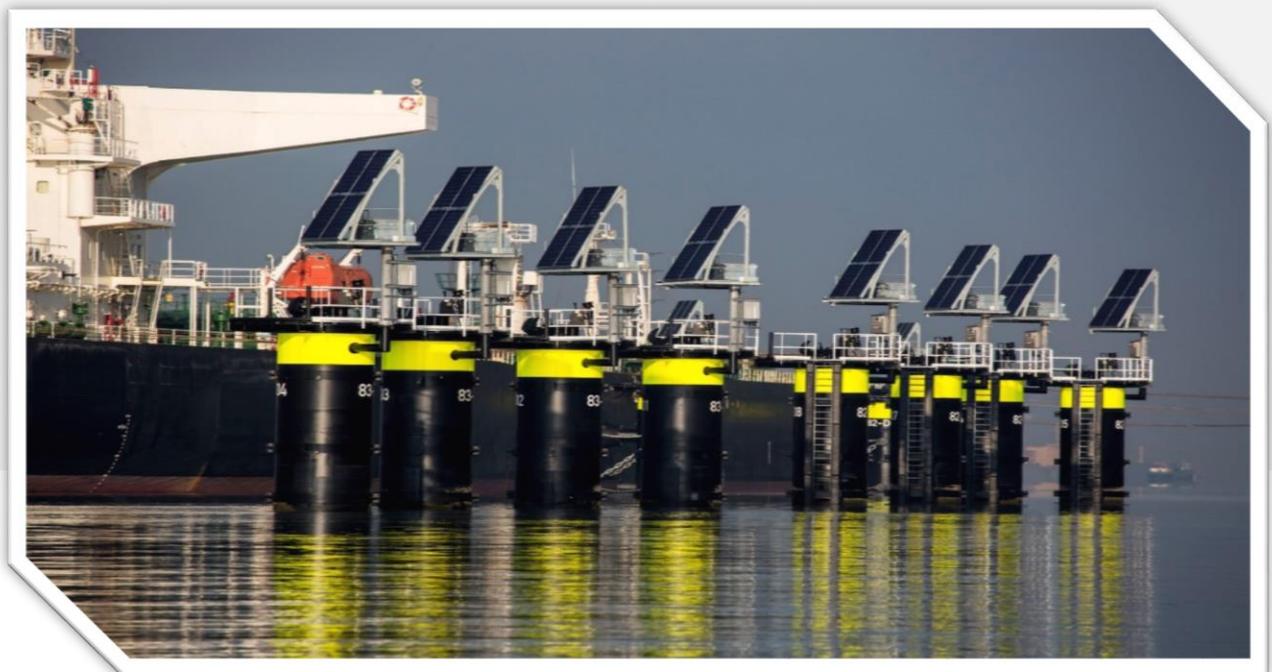
Rotterdam, le 30 mai 2018
Copenhague, le 31 mai 2018

► VOUS ÊTES...

Une entreprise française spécialisée dans la gestion opérationnelle des ports, les solutions intégrées de sûreté, de sécurité et de cybersécurité, les systèmes d'optimisation logistiques, dans la maîtrise de l'énergie, l'intégration environnementale, etc...

► VOUS VOULEZ...

Connaitre les débouchés sur les marchés danois et néerlandais ; Valider votre potentiel de développement sur ces deux marchés ; Présenter vos solutions auprès de grands donneurs d'ordres privés et publics dans le secteur portuaire.



Source : Port of Rotterdam

AVEC LE SOUTIEN DE :





PAYS-BAS



- Superficie : 45 526 km²
- Population : 17,1 millions (2017)
- Monnaie : Euro (EUR)
- PIB : 634,7 Mds € / PIB/Hbts : 37 483 €
- Taux de croissance (prév. 2025) : 1.8%

- Le cluster maritime néerlandais génère 22,5 Mds EUR à l'export, soit 4% des exportations totales. Les sociétés non-maritimes présentes dans les ports (transport, chimie, etc.) génèrent une valeur ajoutée directe de 15,5 Mds EUR.
- Les ports sont au cœur de la puissance commerciale néerlandaise :
 - Taux d'ouverture des Pays-Bas de 60 %.
 - Fort excédent commercial.
 - 45 % des exportations néerlandaises sont des réexportations : 60 % pour les machines et équipements de transport et 50 % pour les produits manufacturés.
 - Poids des hydrocarbures très important : 16 % des échanges en valeur.
- Le port de Rotterdam, c'est :
 - 8ème port mondial – 1er port européen
 - 78 852 emplois directs et 71.205 emplois indirects ; 934 entreprises
 - 5 raffineries ; 6 terminaux pétroliers et 1 terminal GNL ; 11 terminaux de stockage
 - 194 MW d'éolien ; 6 centrales thermiques (3 au gaz, 3 au charbon/biomasse)
 - 8 terminaux à conteneurs (5 intercontinentaux – 3 pour le shortsea)
- Le cluster maritime néerlandais a lancé un programme d'innovation : Pays-Bas : l'élite maritime du monde » (Nederland : De Maritime Wereldtop). Il a des objectifs d'innovation dans cinq secteurs clés : transport, durabilité, concurrence, sécurité, énergie et matières premières et il incite les pouvoirs publics à poursuivre les programmes de subventions.



DANEMARK



- Superficie : 43 098 km² (hors Iles Féroé et Groenl)
- Population : 5,7 millions (2017)
- Monnaie : Couronne danoise (DK)
- PIB : 280,5 Mds € / PIB/Hbts : 45 031 €
- Taux de croissance : 1,7%

- Le Danemark compte plus de 130 ports de toutes tailles et secteurs d'expertise.
- La fédération des ports danois, Danske Havne, représente les intérêts de 64 ports commerciaux danois. Membre de la European Sea Ports' Organisation (ESPO).
- 80% de tout le commerce extérieur danois passe par les ports du Danemark.
- En 2016, 104,2 M de tonnes de marchandises ont transité par les ports danois.
- De nombreux projets d'investissements et d'expansion en cours : d'ici 2025, les ports auront augmenté leur superficie totale de plus de 1200 hectares.
- Quelques exemples de projets portuaires au Danemark :
 - agrandissement des ports de Ny Vesthavn, Kalundborg, Hanstholm, Frederikshavn, Grenå, Esbjerg .
 - Omniterminal Construction d'un terminal de biocarburants au port d'Aarhus.
 - Construction d'un nouveau terminal de conteneurs dans le Port d'Aalborg.

Découvrez les opportunités qu'offrent ces deux pays :

Le Danemark et les Pays-Bas sont demandeurs de technologies visant à améliorer l'infrastructure de leurs ports et leur gestion logistique : les ports recherchent des nouvelles technologies passant ainsi des navires à guidage automatique au téléguidage pour décharger les conteneurs à des systèmes d'optimisation logistiques. Différents enjeux sont posés par la sécurité/sécurisation des infrastructures portuaires et des sites côtiers. D'autres sujets clefs sont : la cybersécurité, le port durable/Vert, le GNL, les ports autonomes à conteneurs, etc...

POURQUOI PARTICIPER A CES RENCONTRES ?



- ✓ Rencontrer les principaux donneurs d'ordre danois et néerlandais : identifier leurs besoins, se faire connaître et référencer en tant que potentiel partenaire.
- ✓ Connaître les clés d'entrée sur ces deux marchés et comprendre le cadre réglementaire et législatif.
- ✓ Identifier de nouvelles opportunités d'affaires au Danemark et aux Pays-Bas.
- ✓ Accélérer votre développement sur la zone.

LE PROGRAMME PRÉVISIONNEL*

CE PROGRAMME EST DONNÉ À TITRE INDICATIF ET PEUT ÊTRE MODIFIÉ.

14 mai	FRANCE Coaching en amont de la mission portant sur « La spécificité des pratiques locales des affaires » ainsi que sur la préparation des pitches de 3 minutes qui seront réalisés en anglais lors de l'évènement. Ce coaching sera réalisé par Skype / visio-conférence.
29 mai	PAYS-BAS - Rotterdam Arrivée en fin d'après-midi des participants, accueil et présentation du marché néerlandais par l'équipe de Business France.
30 mai	PAYS-BAS - Rotterdam Matin : Accueil, Présentations du port de Rotterdam & des besoins en termes d'innovation, Pitch des sociétés françaises participantes devant le port de Rotterdam Déjeuner networking avec le port de Rotterdam et la Fédération nationale des ports néerlandais et visite du port de Rotterdam en bateau Après-midi : Rendez-vous B2B individuels sur mesure. Départ vers Copenhague. Vol suggéré : AMS – CPH / ETD : 18h30 / ETA : 19h50 (Vol non compris) Arrivée à Copenhague, accueil et présentation du marché danois par les équipes Business France sur place.
31 mai	DANEMARK - Copenhague Matin : Accueil, Séminaire de présentation des ports danois et des différents projet portuaires et Pitch des sociétés françaises participantes devant les acteurs du secteur portuaire. Déjeuner networking avec les différents acteurs du secteur portuaire : la Fédération des ports danois et ses adhérents, les sociétés d'ingénierie et les principaux acteurs du secteur. Après-midi : Rendez-vous B2B individuels sur mesure. Clôture du programme

i Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 30 mars 2018

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
Rencontres acheteurs autour des ports innovants au Danemark et aux Pays-Bas		
Cette offre comprend :		
<ul style="list-style-type: none"> La participation au coaching de préparation à l'évènement. La participation d'un représentant de votre société au programme détaillé précédemment. Les déjeuners et/ou diners et transports collectifs sur le territoire. L'appui logistique pour l'organisation de votre déplacement. 	1 925 €	2 310 €
Forfait participant supplémentaire de la même entreprise A partir du deuxième participant.	200 €	240 €

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<input type="checkbox"/> OPTION - Suivi de contacts au Danemark auprès des interlocuteurs rencontrés lors de la mission, sur une durée de 3 mois.	650 €	780 €
<input type="checkbox"/> OPTION - Suivi de contacts aux Pays-Bas auprès des interlocuteurs rencontrés lors de la mission, sur une durée de 3 mois.	650 €	780 €
<input type="checkbox"/> OPTION - Abonnement annuel à la base de données PROAO - Cette base de données mondiale recense quotidiennement plus de 5000 projets et appels d'offres internationaux. Vous y trouverez le descriptif des projets identifiés le plus en amont possible, les calendriers & annonces des appels d'offres à venir, les avis d'appels d'offres et de pré-qualification.	590 €	708 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Le bulletin d'engagement complété et signé
- Une brochure présentant l'activité de votre entreprise en anglais

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

**RENCONTRES D'AFFAIRES DANS LA
CONSTRUCTION NAVALE
JAPON – COREE DU SUD
2 au 6 juillet 2018**
Rencontres d'affaires
Contact : sylvain.degueurce@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

**SMM 2018 – PAVILLON FRANCE SUR LE
SALON DU MARITIME
ALLEMAGNE – Hambourg
4 au 7 septembre 2018**
Pavillon France
Contact : fanny.ligier@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Au Danemark :

Brigitte MARCEL
Conseillère Export
Tél : +45 33 37 61 79
brigitte.marcel@businessfrance.fr



Aux Pays-Bas :

Annick CHEVALIER
Conseillère export
Tél : +31 20 794 19 68
annick.chevalier@businessfrance.fr



En France :

Fanny LIGIER
Chef de Projet
Tél : +1 40 73 34 68
fanny.ligier@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **30 mars 2018** - Dans la limite des places disponibles.

